



Wir sind:

Ein multinationales Unternehmen mit über 150 Zweigniederlassungen und Tochtergesellschaften sowie ca. 35.000 Mitarbeitern und zählen zu den weltweit führenden Entwicklern und Produzenten von hochwertigen optischen Brillengläsern. Als Töchter der HOYA Group fertigen die HOYA Lens Gesellschaften in Europa seit über 30 Jahren Brillengläser auf höchstem technischen Niveau für Kunden in Europa.

Für unseren jungen und dynamischen Standort in Österreich, der in den letzten Jahren explosionsartig gewachsen ist, suchen wir dringend Verstärkung für unsere zwei Marken Hoya und Seiko.

GEBIETSVERKAUFSLEITER (M/W)

Wir bieten:

- Eine unbefristete Stelle als Gebietsverkaufsleiter/in in einem international erfolgreichen, innovativen Unternehmen.
- Eine fundierte Einarbeitung und ein Team das einen kollegialen, unkomplizierten und offenen Umgang miteinander pflegt.
- Eine Festanstellung in Vollzeit mit flexiblen Arbeitszeiten und einem selbstorganisierten Arbeitstag bei Kunden bzw. im Homeoffice.
- Einen Dienstwagen der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung.
- IT-Komplettausstattung Smartphone, Tablet, Notebook.
- Entscheidungsspielraum, flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und professionelle Auftragsbearbeitung durch ein erfahrenes Vertriebsteam.
- Ein überdurchschnittliches Fixgehalt basierend auf Kollektivvertrag Handel, Bereitschaft zur Überbezahlung abhängig von Ihrer fachlichen Qualifikation und Erfahrung, zusätzlich bieten wir noch leistungsabhängige Provisions- und Bonuszahlungen.
- Interne Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Regelmäßige Mitarbeiterveranstaltungen und Teamabende.

Ihre Aufgaben:

- Nach einer fundierten und individuellen Einarbeitung agieren Sie selbstständig, zielorientiert und proaktiv auf dem Gebiet der Kundenakquisition und Kundenbindung.
- Sie beobachten kontinuierlich den Markt, erkennen Steigerungspotentiale und bauen diese eigenverantwortlich aus. Durch Ihre Kommunikationsstärke und Ihre ausgeprägte Verhandlungskompetenz gewinnen Sie Neukunden und führen die Verhandlungen vom ersten Gespräch bis zum Vertragsabschluss.
- Mit fachlicher Kompetenz und Überzeugungskraft führen Sie eigenständig Produktschulungen durch, um potenzielle Kunden von unserem Leistungs-Portfolio zu überzeugen.
- Bestehende Kunden werden durch Ihre Beratungsleistung und Ihren gelebten Servicegedanken an unser Unternehmen gebunden und können ihre Potenziale ausbauen.

Ihr Profil:

- Sie verfügen idealerweise über eine augenoptische Ausbildung (Augenoptikergeselle, Augenoptikermeister), Außendienst Erfahrungen im Vertrieb sind von Vorteil.
- Sie haben Talent für den Außendienst, insbesondere für die Neukundenakquise und begeistern sich für technisch hochwertige High-End-Produkte.
- Sie haben ein ausgeprägtes Geschick im Umgang mit Menschen, ein souveränes Auftreten und verstehen es die Sprache des Kunden zu sprechen.
- Sie verfügen über großes Verhandlungsgeschick und konnten Ihre Abschlussstärke schon vielfach unter Beweis stellen.
- Ihre guten analytischen Fähigkeiten sowie Ihre ergebnisorientierte und strukturierte Arbeitsweise zeichnen Sie aus.
- Sie überzeugen durch ein hohes Maß an Motivation und Kommunikationsstärke, verbunden mit einer ausgeprägten Teamorientierung.
- Neben einer überdurchschnittlichen Reisebereitschaft verfügen Sie über einen sicheren Umgang mit MS-Office- Programmen und modernen Kommunikationsmitteln.
- Die Tätigkeit wird vom Homeoffice ausgeführt.

Ihre Bewerbung:

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin. Für Fragen steht Ihnen Herr Christian Zsidek unter der Telefonnummer +43 676 672 13 44 gerne zur Verfügung. Bewerbungen nehmen wir vorzugsweise per E-Mail an zsidek.christian@hoya.at entgegen.

Hoya Lens Österreich
eine Niederlassung der Hoya Lens Deutschland GmbH
Campus 21 • Europaring F14/402
2345 Brunn am Gebirge

SEIKO
PRECISION FOR VISION

HOYA